

Elektronische Rechnung für die Elektrobranche

E. Widmer AG, Suhr

Peter Dürrenmatt

Braso Computer AG, Schöftland

Martin Lorenc

Xpandit Software, die passt!

Agenda

- Kurzvorstellung Braso Computer AG
- Datenaustausch in der Elektrobranche
- Vorstellung E. Widmer AG
 - bisheriger Prozess, wie arbeitet der Elektriker
 - Problemstellungen, Optimierung mit E-Rechnung
- Fazit / Schlusswort
- Fragen & Antworten

BRASO

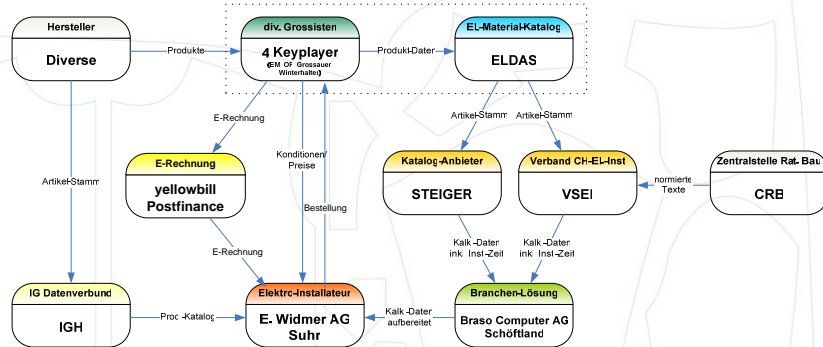
Braso Computer AG, Schöffland

Seit 27 Jahren am Markt, vom IBM S/36 über AS/400 bis zur Windows-Lösung

Tätigkeit: Entwicklung, Vertrieb, Unterhalt und Support der ERP-Lösung **Xpandit**
 Branchen: Diverse, Hauptstandbein ist die Elektrobranche
 Mitarbeiter: 14
 Kunden: rund 400 - vom Einplätzer bis 40 Concurrent User
 CEO: L.S. Lorenc

BRASO

Datenaustausch in der Elektrobranche



BRASO

E. Widmer AG, Suhr

Branche: Ausführung von elektrischen Installationen aller Art:
Kommunikationstechnik, Sicherheitsanlagen, EDV-Installationen
Angeschlossenes techn. Büro für Projektierung elektrotechnischer Anlagen

Gründungsjahr: 1928

Geschäftsleitung: Bruno Scheiber

Mitarbeiter: 2 eidg. dipl. Elektro-Installateure (Chefmonteur)
2 Chefmonteur
1 Chefmonteur Telecom/Netzwerk
2 Kontrolleure
30 Elektro-Monteur mit Lehrabschluss
3 Elektro-Monteur angelernt
11 Elektro-Monteur-Lehrlinge
zeitweise bis zu 25 temporäre Mitarbeiter

Administration: 2 Mitarbeiter

Rechnungsvol. Kreditoren:

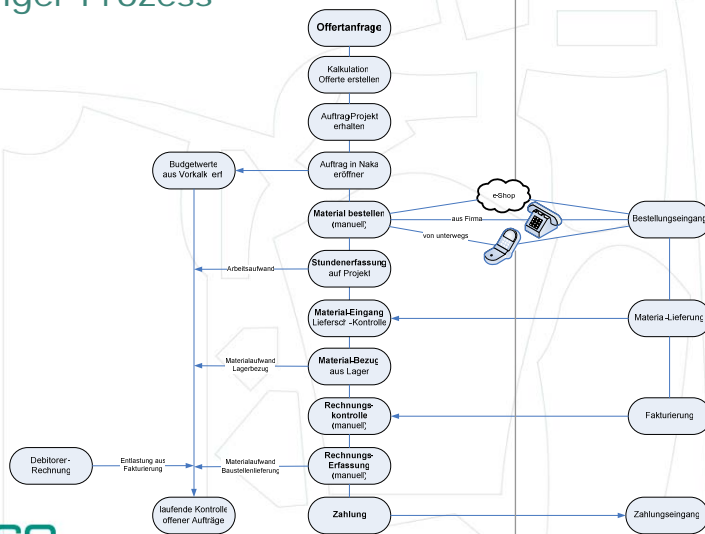
2006	Otto Fischer AG	3'000
	Uebrige Lieferanten	3'000
2007	Otto Fischer AG	ca. 3'500
	Uebrige Lieferanten	ca. 3'500

BRASO

bisheriger Prozess

E. Widmer AG

Grossist



BRASO

Problemstellungen

- Pro Projekt/Auftrag eine Rechnung
= schnellere Rechnungsabwicklung
- Sammelrechnung mit vielen Aufträgen
= unpraktisch/kompliziert
= lange Bearbeitungszeit/
grosser Aufwand

Warum wird nicht über Braso-Software aus Offerte eine Bestellung generiert?

- ELDAS Daten und Lieferanten-Konditionen wären im Katalog vorhanden
- Gründe: E-Shop's der Lieferanten (vor allem OF) sind sehr bedienerfreundlich
- Meist noch zusätzlicher Internet-Rabatt
- Kurzfristigkeit bei Materialbeschaffung und Lieferung, zB Bestellung per Internet bis 18.00: Lieferung bis Folgetag 06.00
- Abweichende Materialien gegenüber Offerte

Optimierung

- Detailliertere Datenstruktur
- Automatische Erfassung der Projekte/Aufträge auf Articlebene
- Auswertung pro Auftrag ist nachher im Detail möglich (Materialliste im Detail)
- Kürzere Bearbeitungszeit der Rechnungen
- Bessere Skontoausnutzung

Ausblick in die Zukunft:

- elektronischer Lieferschein?
- Elektronische Bestellung, ermöglicht automatisierte Rechnungsprüfung

BRASO

Fazit / Schlusswort

- Das Optimierungspotenzial ist auch für KMUs relevant
- Die Akzeptanz ist gross, wenn Keyplayer mitspielen
- Positive und effiziente Zusammenarbeit mit allen Teilnehmern (Grossisten, Postfinance, Lösungs-Anbieter)
-> Eisen schmieden solange es warm ist!
- Wichtig: Damit die Automatisierung bei der Rechnungs- und vorallem Projektzuweisung klappt, muss bei der Bestellung die Zuweisung korrekt erfolgen!

BRASO

